

出荷前の圧接機を確認する中西さん

一品一様の摩擦圧接機を設計



中西 裕介さん

**日東制機
製造技術部課長**

(なかにし・ゆうすけ)
二つの部材を高速で擦り合わせ、摩擦熱を利用して接合させる「摩擦圧接機」の専門メーカー、日東制機(本社愛知県東郷町)。航空宇宙分野でも活用されるなど、同社製は性能、品質に定評がある。製品力を高めるのが、設計部門で26年のキャリアを持つ製造技術部課長の中西裕介さん(47)だ。長年培った高度な設計技術を生かし、顧客の幅広い要望に応えている。



製品設計については社内で綿密に話し合う



中西さんは、製造業で図面を書く仕事を憧れ、20歳のころに日東制機に入社した。当初は摩擦圧接機の数白点に及ぶ部品の設計を一つ一つ学んだ。「部品の強度計算の方法などを習得するのに苦労したが、部品の役割を理解しながら仕事を覚えるよう努めた」と当時を振り返る。

摩擦圧接機は一方の材料を回転させながら、もう一方の材料に接合させる特殊な設備だ。溶接に比べ高い強度を持たせたり、切削加工に比べ歩留まりを改善することができる。同社製は自動車部品や木工資材、コピー機部品など幅広い分野の工場で使われている。材料を押し付けける力や回転スピードなどを調整すること

月曜 スマイル 火曜 老舗探訪 水曜 達人

木曜 メディカル

金曜 再発見わが街

土曜 カルチャーアート

異素材の接合 変形抑える工夫



摩擦圧接で加工した部品

アルミやステンレス、銅など多様な材料の接合に対応することができる。

生産台数は年20台程度。納入先是国内に加え、韓国や中国といった海外にも及ぶ。製品はすべて中西さん

が設計責任者を務めており、「一品一様」で顧客の多様なニーズに応えている。

設計時には細心の注意を払う。摩擦圧接機は二つの材料の間に熱を発生させ、表面を溶かすことで接合させる。例えば、融点の低いアルミニウムでは大きく変形する可能性もある。材料を固定させる治具は力が分散するような形状にして、極力変形を抑えるようにしている。

顧客からの要望は年々、厳しくなっている。ある自動車部品の加工を行う製品では、1千分の数ミリ単位の精度を要求された。また、従来より半分の時間で接合するよう要請されたこともあるという。

中西さんは「正直、難航する案件もあり、時には連日夜中まで考え続けることもある。しかし、知恵をいかに絞り、良い設備を造るのが技術者の腕の見せ所」と話し、顧客の要望に全力で応える姿勢を貫いている。

最近では最先端のモノづくりも支えている。2017年には三菱重工業に2台目の摩擦圧接機を納入した。次期主力ロケット「H3」のタンクの接合に使われる過酷な環境にも耐えられるタンクづくりの一端を担っている。

中西さんは「若いころから『顧客のどんな要望にも応えるように』と指導を受けて、一つ一つ製品を造りながら技術を習得してきた。現在も摩擦圧接機の技術は進化しており、勉強を続けたい」と前を向く。摩擦圧接機の技術の進化をけん引していく意気を胸に秘めている。

第10章 法務部門の展開(3)

行政法務課に配属された荻野は、見習いでいろいろな仕事を経験した後、ひとつの仕事が与えられた。建設業者が入札参

加資格を得るための代行業務だった。

建設業者が、国や都道府県、市町村などの公共工事の入札に参加するには、審査を受け、入札参加資格者名簿に登録されなければならぬ。

資格審査では、建設業の許可を得ているかどうか、希望する業種の経営事項審査を受けているかどうか、各種税金の未納がないかどうかなどが調べられる。このため、申請手続きを行なうのが、荻野の仕事だった。

当時でも、名南経営センターが関わっていた建設業者は200社と多く、行政法務課の人たちと仕事を手分けしながら、忙しい毎日が過ぎていった。

受付の結果をコピーして控えを取る。思い描いていた経営コンサルタントの仕事とは、大きく掛け離れたものだった。

入社当初の荻野は、まだ何の資格も持つてもらえないのだ」と荻野は考えていた。

次に任されたのは、税務・会計部門の顧

問先企業が行う株主総会などの議事録を作成する仕事だった。やはり書類を作成するだけの地味な仕事だった。

してそこから調達する方法。もうひと

すなわち、累進レンズとプラスチックレンズという二つの戦略商品を失う

た。そこで、日本への輸出窓口はHOYAに

してそこから調達する方法。もうひと

すなわち、累進レンズとプラスチック

レンズの原料の樹脂の段階から

技術を生かし、顧客の幅広い要望に応えている。

名古屋市東区の行政書士法人名南経営のことなら、建設業許可のプロである行政書士法人名南経営お任せください!

行政書士法人名南経営の「経営事項審査」の書類を作成し、窓口で申請手続きを行い、書類を作成する。行政書士法人名南経営ホームページ

信頼と成長のネットワーク
～名南経営物語～
津田一孝△111△

10th
ANNIVERSARY